

Date : 03/07/2014

Formation - Une formation interactive pour maîtriser les prévisions de vente

Par : -



Spécialiste des mathématiques décisionnels, **Eurodécision** organise les 16 et 17 octobre prochain une formation « Méthodes et pratiques des prévisions de vente ». Ce séminaire de deux jours se tiendra à Paris- la défense. Il vise à vous faire découvrir les différentes méthodes de prévision, à en appréhender les limites, à maîtriser l'utilisation d'un système de prévision. La pédagogie est interactive : afin d'illustrer le séminaire et de démontrer la facilité de mise en œuvre des outils présentés, chaque stagiaire utilisera un ordinateur ce qui lui permettra de résoudre lui-même des études de cas sur un tableur Excel. Les participants pourront venir avec leurs propres historiques de vente. L'enseignement est assuré par Régis Bourbonnais, Directeur du Master Supply Chain de l'Université Paris Dauphine, expert dans le domaine de la prévision et auteur de l'ouvrage de référence : « *Prévision de Vente* » dont la 5ème édition a été publiée chez Economica en 2013. Attention cette formation est destinée à un groupe limité de participants. Il est prudent de s'inscrire vite.

Plus de renseignements et inscription, CLIQUEZ ICI

Photo : Régis Bourbonnais

Évaluation du site

Supply Chain Magazine est une revue papier traitant de logistique et de la distribution, ainsi que des thèmes connexes à ceux-ci. Son site Internet diffuse des articles du numéro.

Cible
Professionnelle

Dynamisme* : 5

* pages nouvelles en moyenne sur une semaine